

2026

**LEITFADEN FÜR DEN
KMU-TRANSFER MIT
SERENYA**

FÜR VERKÄUFER



Schrittweise Übertragung



ZUHÖREN UND VERSTEHEN

Vertrauliches Gespräch, um Ihre Erwartungen zu verstehen.

Analyse Ihrer Vision für die Zukunft des Unternehmens und Ihrer persönlichen Prioritäten.



TRANSPARENTE BEWERTUNG

Eine transparente und objektive Prüfung der finanziellen und operativen Lage.

Darstellung einer fairen Bewertung auf Basis anerkannter Kriterien.



VERHANDLUNGSPHASE

Verhandlung der Bewertung und der Übernahmebedingungen



VERTRAULICHE ÜBERMITTLUNG

Teamzusammenhalt und Unternehmenskultur pflegen.

Transparente Kommunikation mit Ihren Mitarbeitern.



UNTERSTÜTZUNG NACH DER ÜBERNAHME

Individuelle Unterstützung für einen reibungslosen Übergang.

Implementierung eines Notfallplans zum Erhalt Ihrer Werte.



Wir bei Serenya unterstützen KMU-Führungskräfte, die vor einer häufigen Herausforderung stehen: die Suche nach einem Käufer für ihr Unternehmen. Wenn die Nachfolge nicht gesichert ist, bieten wir maßgeschneiderte Akquisitionslösungen an, die einen sicheren Übergang der Eigentumsverhältnisse gewährleisten.

Unser Ansatz konzentriert sich auf Geschäftskontinuität und Arbeitsplatzsicherung und gewährleistet so einen stabilen und sicheren Übergang für Teams und Kunden.

Mit Serenya profitieren Unternehmensleiter von einer zuverlässigen und verantwortungsvollen Lösung für den Verkauf ihres Unternehmens, während die Unternehmen selbst ohne Unterbrechungen oder Unsicherheiten weitergeführt werden.



VORTEILE FÜR VERKÄUFER



Die von Ihnen aufgebaute Vision, Ihre Werte und Ihre Expertise werden durch eine verantwortungsvolle und respektvolle Übernahme, die Ihre Geschichte würdigt, fortgeführt.

VORTEILE FÜR MITARBEITER



Die Beibehaltung bestehender Teams und die Sicherstellung der Geschäftskontinuität garantieren Stabilität und Sicherheit für Ihre Mitarbeiter.



Progressive und wohlverdiente Gehaltserhöhungen, abgestimmt auf die individuelle und die Teamleistung, fördern Motivation und Mitarbeiterbindung.



VORTEILE FÜR LIEFERANTEN



Die Fortführung bestehender Partnerschaften, die Achtung etablierter Vereinbarungen und des mit Ihren bisherigen Partnern aufgebauten Vertrauensverhältnisses.

Verkaufe dein Unternehmen, bewahre dein Erbe

Eine stressfreie Übergabe mit einem vertrauenswürdigen Partner.



info@serenya.ch



Serenya Group



SCAN ME

